

PICKUP
News

TOP CONNECT (トッポコネクト)

“人脈づくりの達人”が開設
経営者と繋がる新サービス

これまでに30冊以上の書籍を執筆した“人脈づくりの達人”がその経験を生かし、各界の経営者と繋がることのできる「TOP CONNECT (トッポコネクト)」と名付けたWebサービスを立ち上げた。自身がインタビュアーとなって経営層の思考回路や決断の基準といった点を聞いて動画で公開するほか、ビジネスや投資の提案をはじめ、履歴書やビジネス企画書なども受け付け、希望する経営者に送付することも行う。

▶銀行員からクラブ経営、人脈関連の書籍を34冊
トッポコネクトを昨年11月に立ち上げた内田雅章(まさあき)氏(45歳)



は、2005年に刊行された『図解「人脈力」の作り方』(講談社)を皮切りに、これまで34冊の書籍を執筆するなど“人脈構築の達人”とされる人物だ。

早稲田大学から三和銀行(現三菱東京UFJ銀行)へ入社後6年で退職。東京・銀座でクラブ経営を行い、来店した経営者層と接するなかで人脈づくりの基礎を学んだ。その後ベンチャー団体の事務局長に就任したり、大学生向けの就職ワッペンサービスを立ち

34冊の本を書いた内田雅章氏

上げたりした。

▶トッポコネクトは、内田氏が毎月2名程度の経営者に営業や採用、投資に関するインタビューを行い、その様子を動画にして公開している。

現在は、LINEの森川亮社長やクラウドワークスの吉田浩一郎社長、伊藤忠テクノロジーズベンチャーズの安達俊久社長といった経営者が登場しており、最終的にはさまざまな業界から1000名の経営層に登場してもらう計画だ。

動画の内容も独特だ。「既に定価の6割引きで契約しているサービスもあるので、価格よりも価値を検討する」「世界中から1日に10件くらいの提案が来ている。紹介者がいると会う機会



内田氏はこれまで34冊の本を執筆している

▶企画や投資などを直接提案できる機会を設ける

こうした動画を公開する一方で、経営者に会員の履歴書やビジネスでの企画書を経営者に取り次ぐことも行っている。

就職の希望者をはじめ、自社の商品やサービスを紹介したり、投資の要望を出したりといった機会を創出する。「トッポ」に直接提案するため、即断で決まることも多い(内田氏)という。既にビジネスにつながったケースも出ているという。

現在のところ、トッポコネクトは内田氏の書籍愛読者などを中心に“知る人ぞ知る”サービスだが、人気の高まりを受けて4月には会社規模を拡大することも視野に入れる。また、内田氏の人脈づくりの基礎を学べる講座なども行っていく予定で、自ら蓄積したノウハウをすべて注ぎ込む構えだ。



大手クラウド事業者のSLA

クラウドサービスで障害が発生した場合、クラウド事業者はどのような責任を負うのでしょうか。前回回SLA(サービスレベルアグリーメント)がどういったもので、事業者とユーザーがそれぞれにどれだけの重要なのかを示しました。今回はこのSLAには何を規定すればいいのかを解説しましょう。まず、大手事業者のSLAを見たほうがイメージが付きやすいでしょう。クラウドの「Google Apps SLA(サー



クラウド(左)とマイクロソフト(SLA)

SLAの内容は各社で異なる

場合、セカンダリリージョンド読み取りを再試行する」といった細かい部分まで定めています。

第23回
障害発生時のクラウドベンダの責任 ③

を下回った場合、グーグルのようにサービスレベルアグリーメントが実行されるのではなく、サービスレベルアグリーメントに料金を返還することになっています。

このように、クラウド事業者によって定めている内容は異なります。結局のところ、SLAには何を規定すればいいのでしょうか。

経済産業省のガイドライン
経済産業省は「SaaS サービスを利

用する中小企業およびサポートするITベンダーやITコーディネータ、あるいはサービス提供企業ばかりでなく、SaaSに関心のある人々が積極的に活用されることを切に願って」(発刊に寄せて)から抜粋)、2008(平成20)年に「SaaS向けSLAガイドライン」を公表しています。

こちらには、有益な情報が盛り込まれているのですが、普通の人が読み込むには大変なボリュームです。端的に、どんな項目を規定すればいいのかわかりたければ、ガイドライン最終ページの別表「SaaS向けSLAにおけるサービ



藤井 総 (ふじい そう)
弁護士法人フワースト法律事務所
代表弁護士
顧問先はベンチャー企業から上場企業まで90%以上がIT企業。
サイト「IT弁護士.com」を運営。
http://itbenqoshi.com

全国の人札情報を一括検索できます。

入札王では年間およそ50万件の入札情報を収集・提供しています。そのうち1万個以上の入札案件はおよそ2万5千件。官公庁ならではの大きなビジネスチャンスです!



www.nyusatsu-king.com

入札王とは?

官公庁・特殊法人、独立行政法人、地方自治体等の入札・公募情報やインターネットで集まる入札情報を提供するサービスです。情報システム、印刷、文具事務用品、調査、広告、清掃等、建設だけではなくあらゆる分野の最新の入札・公募情報を毎日ご提供します。

1 リースナブルな利用料金!



※画面はエリア選択例です

2 落札情報も充実!



入札王では選択する地域数に応じ利用料金を決めていきます。3地域のご利用ですと半年で約5万程度という低価格でご利用可能。本広告をご覧のお客様には更に特別割引が適用されます。

※利用料金の詳細については入札王サイトを参照下さい

お知らせ
本広告をご覧のお客様は
入札王を5%割引で
ご利用いただけます!

5%
OFF

5%割引は入札王お申込みの際、代理店番号記入欄に「ITN5」とご記入いただいたお客様に限り適用させていただきます。

5%割引は入会時だけでなく、以降の契約更新の度に適用されます。

過去に一度でも入札王をご利用(トリアルを申し込む)いただいたお客様には5%割引が適用されません。

まずは下記入札王ホームページから
10日間の無料トライアルをお試し下さい!

www.nyusatsu-king.com

【お申込み・お問い合わせ】
株式会社スノー入札王事務局
TEL: 03-6441-0332 FAX: 03-6441-0336