



有松絞の新技法で製作したシャツ

ーツを製作。名古屋黒紋付染で斜めのグラデーションを施したシャツや着物の絵型をワンポイントであしらった名古屋友禅のシャツも用意した。

製作は全て手作業のため「二つとして同じものがない」（谷取締役）という。シャツの素材は綿100%

。価格は1万〜1万5千円。紳士物のM、Lサイズの展開で、婦人物や紳士物の他のサイズはオーダーメ

ISO認証機関大手のマネジメントシステム評価セ

正価格で取引するフェアトレード商品のお披露目を

アフリカ・ルワンダで廃材となつて牛の角で、現

精通するマレー・ヒーバー氏。米国の有力シンクタンクまで。

S-point 人脈テーマにセミナー 内田氏 (TOPCON/NECCT社長) 招いて

不動産賃貸仲介業のS-point (本社名古屋市中村区、佐々木永年社長、電話052・433・3131)はこのほど、名古屋市中区の栄ガスホールでセミナー「もう無駄にしない

人脈を仕事に繋げるスペシャルトーク」を開催した。人脈マッチングの専門家として知られるTOPCON NECCT社長の内田雅章氏を講師に迎え、人脈術

などを紹介した。冒頭、佐々木社長が「このセミナーが開催できるのも、異業種交流会「情熱経済人交流会パッショナリーダーズ」代表の近藤太香巴ネクシイズ社長のおかげ。いかにトップの人との人脈を築いていくのか。その極意を学んでほしい」とあいさつした。

内田氏は、「パーティー会場では、たくさん名刺交換している人を見つける」など、キーマンとなる人と

名刺交換をする方法や人脈をビジネスに活用するすべなどを解説した。会場には定員を大幅に上回る約200人が参加。質疑応答では多くの人が質問に立ち、人脈術を身につけるよう真剣なまなざしで聞いた。



S-point 会長 佐々木永年氏

熱血 ビジネスパーソン



マッチをもっと早い段階で防ぐことができるのではないかと。石川さんは、人の生き方を左右しかねない就職に対し、常に真摯(しんし)に向き合つて心をかける。

求職者に寄り添い、親身になって就職をサポートするスタイルが石川さんの強み。働く目的や将来設計、目標などを明確化し、仕事とのより良いマッチングを図っているほ

期間従業員の職業紹介

か、身だしなみをアドバイスするなどの細かいチェックも怠らない。採用する側の企業にとつても、優秀な人材の確保は大きな課題。「求職者の方や企業

でも、なかにはすぐに辞めてしまつても。当初は、「もっとこうしておけばよかった」と後悔することも多かったが、最近では、全力で取り組んでいるからこそ、思うように結果が出なくても「次、がんばろう」と、落ち込む気持ちをうまく切り替えられるようになった。

休日、11月で2歳になるまな娘と近所の公園に行くのが楽しみ。「いろいろな言葉を覚え、しゃべれるようになってかわいさが増す。癒やされます」と、顔をほころばせる。仕事上、出勤は朝早く、夜帰るのも遅くなつてしまいがちだが、まな娘と過ごす休日のひとときが、石川さんの「元気の素」になつてい



電話対応する石川さん

「求職者のため親身になってサポートしたい」

15社が自慢の技術紹介

名古屋市メッセナゴヤでアピール大会

名古屋市の前半に8社、7日と8日の後半に7社が登場する。企業名は前半が、ASA KURA PRODUCE、サンユー、シオン、鶴田商会、デザインーフース、西山商店、美容室エルカドゥ、フランコ。後半が、池山メディアカルジャパン、オルタナティブコミュニケーションズ、TEKNIA、平松製作所、福源、プロセスセンター、渡辺精密工業。観覧は無料。事前の申し込みも不要。問い合わせは名古屋市民経済局産業労働課産業交流係(電話052・972・2423)まで。

同期間、開催する異業種交流展示会、メッセナゴヤの会場内で実施する。アピール大会は、5日と6日の